



Als innovatives und dynamisches Unternehmen im Bereich Energietechnik, Energiemanagement und Klimaschutz beraten und unterstützen wir seit 2006 Kommunen und Unternehmen. Mit unserer Software *emson* haben wir eine Lösung geschaffen, die Energiemanagement digital macht. Für unser Büro in der Städteregion Aachen suchen wir engagierte

# Sales Manager (m/w/d)

## Ihre Aufgaben

- Akquise und Pflege der Geschäftsbeziehungen von Neu- und Bestandskunden
- Erstellung von Kundenanalysen zur Potential- und Bedarfsermittlung
- Präsentation unserer Software *emson* bei Interessenten und Kunden – eigenständig oder im Team mit einem Berater
- Ermittlung von Absatzchancen und neuen Vertriebsprojekten
- Angebotserstellung – und verfolgung
- Pflege und Dokumentation im CRM-System

## Ihr Profil

- Kaufmännische/ verkaufstechnische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft
- Berufserfahrung im B2B Vertrieb von Softwareprodukten
- Vorzugsweise bereits vorhandene Kenntnisse im Bereich des Energiemanagements
- Sie zeichnen sich durch Flexibilität, zielorientiertes Denken und eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität aus

## Was wir bieten

- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten mit Aussicht auf eine Führungsposition
- Ein attraktives Gehalts- und Bonussystem
- Flache Hierarchien und ein dynamisches, motiviertes Team
- Angenehmes Arbeitsumfeld im Herzen von Aachen

## Interesse geweckt?

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem schnellst möglichen Eintrittstermin an [bewerbung@adapton.de](mailto:bewerbung@adapton.de).

Ansprechpartnerin: Frau Michelle Graf.