



Du hast nachhaltige Ideen für Energie? Dann komm zu uns!

Seit 2006 vertrauen uns Kommunen, Krankenhäuser & Kliniken und Unternehmen bei der Senkung der Energiekosten und Emissionen. Vom Energieaudit über die strukturierte Energiebeschaffung bis zum Energiemanagement bieten wir ein umfassendes Tätigkeitsfeld für kreative Köpfe.

Um unsere Kunden effektiv zu begleiten, haben wir unsere eigene Energiemanagement-Software emson entwickelt. Mit emson sind wir online bei unseren Kunden, erfassen Daten und vermitteln einen klaren Überblick über anstehende Aufgaben und gesetzliche Fristen.

Wesentliche Grundlage unseres Erfolgs in über 700 Projekten ist unser hochmotiviertes Team und ein faires Arbeitsklima. Wir haben viel Freude an unserer Arbeit und leisten einen wichtigen Beitrag zum Klimaschutz. Für unser Wachstum suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die unsere Marktposition ausbaut und neue Kunden für unsere innovativen Lösungen gewinnt.

Mach mit und bewirb dich als:

Business-Development-Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben

- **Akquise neuer Kunden** im Bereich Healthcare, Industrie, Gewerbe und öffentliche Einrichtungen
- **Geschäftsausbau** durch Identifikation und Erschließung neuer Marktpotenziale
- Aufbau und Pflege von **Netzwerken, Partnerschaften und Kooperationen**
- Enge Zusammenarbeit mit unserem **Beratungsteam** zur Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen für Kunden
- **Unterstützung des Marketings** bei Kampagnen, Messen und Veranstaltungen
- Präsentation unserer **Energiemanagementsoftware** und Beratungsangebote
- Verantwortung für den **Vertriebsprozess** von der Erstansprache bis zum Vertragsabschluss

Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich **Wirtschaft, Ingenieurwesen, Energiewirtschaft** oder vergleichbar
- Mehrjährige Erfahrung im **Vertrieb, der Beratung** oder **Business Development**, idealerweise im Energiesektor
- Affinität zu **Softwarelösungen** und innovativen Technologien
- Ausgeprägte **Kommunikations- und Netzwerkfähigkeiten**
- Hohe Eigenmotivation, strukturierte Arbeitsweise und unternehmerisches Denken
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse von Vorteil



Wir bieten Dir

- Die Freiheit, Deine Ideen in ein nachhaltiges Produkt einzubringen und Dich zu verwirklichen
- Eine sinnhafte Arbeit für eine nachhaltigere Gesellschaft
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld, in einem dynamischen und hilfsbereiten Team
- Viel Spaß in gemeinsamen Teamevents
- Hybrides Arbeiten in unserem modernen Office in der Aachener Innenstadt oder zu Hause
- Fahrrad- und E-Bike-Leasing, hervorragende Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Bitte sende deine Unterlagen an

bewerbung@adapton.de



Franzstraße 53

52064 Aachen

Tel. +49 241 51579 10

www.adapton.de